

noverbal

Comunicación No Verbal Científica

EXPERTO EN PSICOLOGÍA DEL ROSTRO (Morfopsicología)



Título

FUNDACIÓN EMPRESA-UNIVERSIDAD DE ALICANTE



Información y Reservas

Teléfono: 660 409 727 | Email: info@noverbal.es | Web: www.noverbal.es

noverbal

Comunicación No Verbal Científica

METODOLOGÍA:

Con el **Método de lectura a través de la “Psicología del Rostro!**, dominarás gracias a las más modernas técnicas la interpretación de tu propia Psique y personalidad, así como la de las personas que tienes a tu alrededor en tu vida profesional y personal.

El **Método** sigue el siguiente proceso:

- Observa adecuadamente a tu interlocutor.
- Prepara y elabora tu mensaje, adaptándolo y personalizándolo.

La Psicología del Rostro o Morfopsicología es una **Disciplina Clínica Científica** que nos aporta información acerca de cómo es nuestro interlocutor. Podrás ser capaz de leer su psique, y te ayudará en cualquier área personal y/o profesional sea cual sea tu sector.

Según sea su rostro tendrá unas potencialidades y unas limitaciones.

Sabrás cómo tratarle.

Si es más o menos influenciable, más o menos creativo, más o menos decidido, más o menos preciso, si tiene mayor o menor capacidad de improvisación, si es hipersensible, cómo toma decisiones, su grado de responsabilidad, etc..

Aplicando las distintas herramientas, **vas a ser capaz de:**

- Ayudarte a ti mismo y ayudar a otras personas.
- Conocer cómo es cada persona, limitaciones, potencialidades y las tuyas propias.
- No pedirte más de lo que puedes dar y no pedir a otras personas algo que no son capaces de realizar.
- Persuadir, convencer e influir positivamente sobre las personas.
- Negociar adecuadamente en cada situación concreta.
- Llegar a cada persona con un mensaje totalmente adaptado a su manera de pensar.
- Ser capaz de motivar.
- Conseguir resultados fiables y duraderos en el tiempo.
- Complementar y ayudar en áreas de terapia, psicología, psiquiatría y Coach.
- Seleccionar a tus colaboradores idóneos.
- Mejorar profundamente tu comunicación.
- Descubrir los límites de cada integrante de tu equipo.
- Mejorar el proceso de comunicación con ellos.
- Determinar el punto de influencia sobre cada persona.
- Saber por qué toma decisiones tu interlocutor.
- Determinar el estado de ánimo.
- Te ayudará a **Dominar los procesos de Comunicación.**

Información y Reservas

Teléfono: 660 409 727 | Email: info@noverbal.es | Web: www.noverbal.es

noverbal

Comunicación No Verbal Científica

Target:

Cualquier persona que quiera dominar esta potente disciplina científica de la neurociencia adaptada a la comunicación, pudiendo emplearla en cualquier trabajo, a nivel personal o bien como profesión de futuro.

- Directivos y Empresarios
- Psiquiatras
- Psicólogos, Terapeutas y Coach
- Médicos
- Abogados
- Jueces
- Mediadores
- Directivos
- Comerciales y personal del Departamento de ventas
- Profesionales de RRHH
- Cuerpos y fuerzas de seguridad y del Estado
- Estudiantes
- Profesionales Del mundo de la Comunicación
- Criminólogos y Detectives Privados.
- Personal de Seguridad.
- Cualquier persona que comunique, se interrelacione o negocie.
- Estudiantes que busquen una profesión de futuro.
- Personas que quieran obtener una profesión de futuro en el Conocimiento Humano con una potente y novedosa Disciplina Científica.

SALIDAS PROFESIONALES:

Te preparará para obtener una gran ventaja competitiva en cualquier trabajo que realices.

Además te dará el poder de desarrollar tu carrera a través de competencias en dirección empresarial, policial, formativas o de ayuda y terapia, y en aspectos técnicos relacionados con el conocimiento humano, la gestión en RR.HH, ventas, derecho, área policial, terapia, ... pudiendo acceder a puestos como:

- Especialista en Conocimiento Humano.
- Técnico especialista en Psicología del rostro (Morfopsicología).
- Director General de RR.HH.
- Dirección del departamento de RR.HH.
- Técnico de RR.HH.
- Consultor en RR.HH.
- Responsable de la gestión del talento.
- Responsable departamento laboral.
- Responsable departamento responsabilidad social.
- Responsable de selección de personal.
- Responsable de clima laboral.
- Responsable departamento de ventas.
- Formador en áreas de Conocimiento Humano.

Información y Reservas

Teléfono: 660 409 727 | Email: info@noverbal.es | Web: www.noverbal.es

noverbal

Comunicación No Verbal Científica

- Consultor y Formador en Cuerpos y Fuerzas de Seguridad.
- Director áreas de investigación criminal.
- Profesional en la rama de la Comunicación y como colaborador en medios de Comunicación.
- Profesional en Conocimiento Humano dentro de la Policía Nacional o G.C., o agencias de inteligencia.

Programa Académico

1ª Parte

• Análisis general de distintos puntos:

- 1.- Movimientos de base
- 2.- Zona o zonas en expansión
- 3.- Tonicidad General
- 4.- Modelado
- 5.- Receptores
- 6.- Zona Dominante

2ª Parte

- 7.- Movimientos Secundarios
- 8.- Contrastes
- 9.- Asimetrías

3ª Parte

10.- Análisis por zonas al detalle:

- Cerebral
- Emocional
- Instintivo

4ª Parte

11.- Síntesis del conjunto y Análisis Psicológico:

- Puntos Fuertes
- Puntos Débiles

¿Qué vamos a analizar
y
estudiar?



MARCO	DILATADO	RETRAÍDO		
RETRACCIÓN	FRONTAL	LATERAL		
ZONAS	RACIONAL	EMOCIONAL	INSTINTIVA	
TONICIDAD	TÓNICO	ÁTONO		
MODELADO	PLANO	ABOLLADO	ONDULADO	REDONDO
RECEPTORES	OJOS	BOCA	NARIZ	OREJAS
CONTRASTES				
ASIMETRÍAS				

Información y Reservas

Teléfono: 660 409 727 | Email: info@noverbal.es | Web: www.noverbal.es

noverbal

Comunicación No Verbal Científica

● **Duración:** El curso tiene una duración total de **54 horas**.

- 42 horas CLASE ON-LINE. (7 sesiones de 6 horas)
- 7 horas PRÁCTICA Y ENTREGA TRABAJO “Retrato Psicológico” para revisión del profesor.
- Apuntes de “apoyo” PDF de las distintas sesiones. Recomendado tomar apuntes propios.
- 5 horas AULA VIRTUAL. On-line entre sesión y sesión.

● **Fechas, Horario y Lugar:**

Se desarrollará de manera On Line, aunque si quieres puedes venir presencialmente a la Universidad de Alicante.
Días viernes en horario de 15:00 a 21:00 horas

1, 8, 15, 22 y 29 de octubre y 5 y 12 de noviembre

● **Precio:** 495 €.

Reservas y Pagos:

A. MEDIANTE INGRESO O TRANSFERENCIA:

1.- Transferencia o Ingreso en el N^o de Cuenta de BANKIA:

IBAN: ES66 2038 6165 8960 0013 9625

Número de cuenta: 2038 6165 8960 0013 9625

Indicando su nombre, apellidos y la palabra Psique

2.- Remita el Justificante al correo javiertorregrosa@noverbal.es

3.- Indique en el correo: su nombre, teléfono y e-mail con la referencia “PSIQUE”

B. MEDIANTE BIZUM:

A través del teléfono 660409727 puedes realizar el pago

C. A TRAVÉS DE PAYPAL:



Escanea, paga y listo.

● **Profesor titular:**



J. Javier Torregrosa Vicedo. Experto en Comunicación No Verbal Científica, Neurociencia, Microexpresiones, Paralingüística y Morfopsicología. Sinérgologo, Morfopsicólogo, conferenciante, profesor en distintas Universidades y en Escuelas de Negocios, director del Máster de Comunicación no verbal Científica de la Fundación Empresa-Universidad de Alicante, colaborador en distintos medios de comunicación y formador en las Cuerpos y Fuerzas de Seguridad y del Estado, así como perito judicial en Comunicación no verbal Científica.

Información y Reservas

Teléfono: 660 409 727 | Email: info@noverbal.es | Web: www.noverbal.es