

noverbal

Comunicación No Verbal Científica

Máster de Comunicación No Verbal Científica y Comportamiento Humano

XV PROMOCIÓN
PRESENCIAL Y/O STREAMING 2022



Sin duda:

“La profesión del futuro”

Titulación



FUNDACIÓN
EMPRESA UNIVERSIDAD
DE ALICANTE

noverbal
Comunicación No Verbal Científica

METODOLOGÍA

Con el **Método de Comunicación Integral Eficiente**, dominarás gracias a las más modernas técnicas de Comunicación Verbal y No Verbal Científica, todo el proceso comunicativo y de esta manera, se convertirás en un **experto en comunicación, observación y lectura de gestos, pensamiento y conocimiento humano** obteniendo así los resultados que en cada momento y situación que realmente desea.

Dirigido a

- ✓ **Cualquier persona que quiera dominar estas potentes disciplinas científicas de la comunicación, pudiendo emplearla en cualquier trabajo, a nivel personal o bien como profesión.**
- ✓ Directivos y Empresarios
- ✓ Psicólogos
- ✓ Psiquiatras
- ✓ Terapeutas y Coach
- ✓ Médicos
- ✓ Abogados
- ✓ Jueces
- ✓ Mediadores
- ✓ Directivos
- ✓ Departamento de ventas
- ✓ RRHH
- ✓ Cuerpos y fuerzas de seguridad
- ✓ Estudiantes
- ✓ Profesionales Del mundo de la Comunicación
- ✓ Criminólogos y Detectives Privados.
- ✓ Cualquier persona que comunique, se interrelacione o negocie.
- ✓ Estudiantes que busquen una profesión de futuro.

El **Método CIE** sigue el siguiente proceso:

- Observa adecuadamente y con escucha activa a tu interlocutor.
- Analiza e interpreta con herramientas Científicas todo lo que estás viendo.
- Prepara y elabora tu mensaje, adaptándolo y personalizando.
- Comunica correctamente, empatizando e influyendo positivamente.

La Comunicación No Verbal te aportará una útil, práctica y potente información acerca de tu interlocutor, en todos los momentos en los que interacciona con él, desde la recepción del mismo, en la detección de sus necesidades, hasta la resolución de conflictos y cierre de compromisos. Además, te permite estar en esas relaciones en una situación privilegiada.

El Proceso de Observación e Interpretación, **incluye, estructura y une en un potente proceso** las siguientes herramientas:

1. Psicología del rostro

Disciplina clínica que nos aporta información acerca de cómo es nuestro interlocutor. Serás capaz de leer su psique. Pudiendo determinar la personalidad y el comportamiento del individuo.

Según sea su rostro tendrá unas potencialidades y unas limitaciones.

Sabrás cómo tratarle, si es más o menos influenciable, más o menos creativo, más o menos decidido, más o menos preciso, tiene mayor o menor capacidad de improvisación, hipersensible, cómo toma decisiones, etc...

2. Sinergología

Disciplina Científica que te permite identificar, analizar e interpretar los gestos inconscientes que realiza tu interlocutor con todo su cuerpo.

Podrás saber entre otras cosas si está receptivo o no a nuestros argumentos, si está molesto o a gusto, si hay algo que no se atreve a decir, si duda de lo que nos está diciendo, incluso si te miente. Así hasta los aproximadamente 2.000 Items que etiqueta e identifica la Sinergología.

3. Detección de mentiras

La unión de 5 poderosas Disciplinas Científicas utilizadas para detectar si su interlocutor duda o incluso miente cuando está comunicando con usted. Sabrás si existen incongruencias entre lo que nos dice con sus palabras y lo que nos dice con sus gestos.

4. Microexpresiones

Observando su rostro podemos descubrir la emoción real que siente en ese momento esa persona.

De esta manera leeremos la emoción verdadera, la subyacente, que está por detrás de la que nos puede estar intentando transmitir.

5. Paralingüística

El tono, el timbre, la entonación, el volumen y la velocidad a la que habla nos permite identificar el estado en el que se encuentra, incluso saber si puede estar nervioso, preocupado, triste o incluso si nos pudiera estar mintiendo o bien, ocultándonos algún tipo de información.

6. Neurociencia

Según su comportamiento sabremos qué zona o zonas de su cerebro están más activas habitualmente. Es planificador?, analítico?, emocional?, visionario?, extrovertido?, decidido?,...

Tras conocer cómo es tu interlocutor y cómo se comporta contigo en una situación concreta, podrá pasar a la preparación del mensaje adecuado y correcto para el mismo y posteriormente a comunicar adecuadamente.

7. Psicología de la Escritura. Grafología

Como es la persona, cómo piensa y siente. Pudiendo llegar a establecer una conexión entre su Psique y su escritura.

Aplicando distintas herramientas de Comunicación e Inteligencia Emocional y vas a **ser capaz de:**

- Negociar adecuadamente en cada situación concreta.
- Persuadir, convencer e influir positivamente sobre las personas.
- Motivar.
- Conseguir resultados fiables y duraderos en el tiempo.

Tras la realización del Máster **serás capaz de:**

- Seleccionar a tus colaboradores idóneos.
- Mejorar profundamente tu comunicación.
- Detectar mentiras e incongruencias.
- Identificar del esfuerzo de tus colaboradores.
- Descubrir los límites de cada integrante de tu equipo.
- Mejorar el proceso de comunicación con ellos.
- Determinar el momento de influencia sobre cada persona.
- Observar el grado de involucración individual.
- Conocer cómo es cada persona, limitaciones, potencialidades y las tuyas propias.
- Saber por qué toma decisiones su interlocutor.
- Determinar el estado de ánimo y grado de comodidad.
- Saber cómo y en qué piensa la persona que tiene a su lado casi en cada instante.
- Dominar la Comunicación

En definitiva, el Master **te va a ayudar:**

- A dirigir equipos.
- A negociar eficazmente.
- A incrementar ventas.
- A identificar oportunidades de negocio.
- A mejorar relaciones interdepartamentales.
- A seleccionar a socios y personal adecuado.
- A poder vender con más seguridad y eficiencia.
- A sacarle más rentabilidad a tus relaciones.
- A optimizar el rendimiento de tus colaboradores.
- A minimizar los conflictos con clientes y reclamaciones.
- A tener mayor seguridad en Terapias y procesos de Coach.
- A comunicar adecuadamente con cada uno de tus interlocutores.

SALIDAS PROFESIONALES

El Máster en CnvC, te preparará para obtener una **gran ventaja competitiva** en cualquier trabajo que realice.

El profesional en Conocimiento, Comportamiento humano y Comunicación no verbal es cada vez más demandado como **profesión de presente y de futuro**, te dará el poder de desarrollar su carrera a través de competencias en dirección empresarial, policial, formativas o de ayuda y terapia, en aspectos técnicos relacionados con el conocimiento humano, la gestión en RR.HH, ventas, derecho, área policial, ... pudiendo acceder a puestos como:

- ✓ Especialista en Conocimiento Humano y Detección de Mentiras.
- ✓ Especialista en Comunicación no verbal Científica.
- ✓ Director General de RR.HH.
- ✓ Dirección del departamento de RR.HH.
- ✓ Técnico de RR.HH.
- ✓ Consultor en RR.HH.
- ✓ Responsable de la gestión del talento.
- ✓ Responsable departamento laboral.
- ✓ Responsable departamento responsabilidad social.
- ✓ Responsable de selección de personal.
- ✓ Responsable de clima laboral.
- ✓ Responsable departamento de ventas.
- ✓ Formador en áreas de Conocimiento Humano.
- ✓ Consultor y Formador en Cuerpos y Fuerzas de Seguridad.
- ✓ Director áreas de investigación criminal.
- ✓ Profesional en la rama de la Comunicación.
- ✓ Profesional en Conocimiento Humano dentro de la Policía Nacional o G.C., o agencias de inteligencia.
- ✓ Como Colaborador en medios de comunicación.

Máster de Comunicación No Verbal Científica, Comportamiento Humano y Comunicación Integral.

*“Máster orientado a leer quién es quién y cómo se comporta,
para posteriormente Comunicar eficientemente.”*

Características, Fechas y Duración:

El curso tiene una duración total de **375 horas**.

- 121 horas de CLASE PRESENCIAL en la Universidad de Alicante. **Clases muy prácticas e interactivas.**
Comenzando el viernes 21 de enero hasta el 18 de junio de 2022 (11 sesiones de viernes tarde de 15:30 a 21:00 y 11 sesiones de sábado mañana de 9:00 a 14:30, zona horaria Madrid (España)

21 y 22 de enero
4, 5, 18 y 19 de febrero
11,12, 25 y 26 de marzo
8,9,22 y 23 de abril
13,14,27 y 28 de mayo
10,11, 17 y 18 de junio

- 64 horas prácticas en Aula virtual fotografías y videos training.
- 150 horas Tesis privada fin de curso TFM.
- 20 horas de Tutorización.
- 20 horas distintas pruebas ON-LINE
- Material PDF de las distintas sesiones.

El Presente Máster es Dual, por lo que podrás venir de manera presencial o seguirlo On-Line.

Pensamos que siempre que le sea posible, lo ideal es realizarlo presencialmente en la Universidad de Alicante, por este motivo, queremos alentarte a su realización presencial, eminentemente práctico, pero en el caso que no pudiera ser así o las circunstancias te lo impidieran, lo podrás realizar de manera on-line a través de Streaming, pudiendo seguir la clase con una calidad de imagen y sonido de alta calidad.

Causalidades y Posibilidades Duales:

¿Vienes de fuera de la provincia Alicante?

- ✓ Es muy normal, al Máster vienen alumnos de diferentes ciudades y países. No te preocupes por el hotel, ni por la cena, ni por el desayuno, en el precio del Máster está incluido todo ello, seleccionado y pagado por nosotros, para que puedas quedarte a dormir cada viernes por la noche.

¿Qué ocurre si no puedo ir a alguna sesión?

- ✓ No pasa nada, no te preocupes, debes intentar venir "cada vez que puedas", pero para tu comodidad, si en alguna ocasión no pudieras venir, puedes seguir la sesión por Streaming desde la Universidad de Alicante (on-line) y si tampoco puede así, te enviaremos la grabación.

¿Qué pasa si solo puedo/quiero ir a algunas sesiones determinadas?

- ✓ Ven cuando puedas o quieras, el resto de sesiones, las puede seguir por Streaming desde la Universidad de Alicante (on-line) y acuérdate que en el precio, tienes incluido el hotel, desayuno y cena los días que vengas presencialmente, estancia siempre seleccionada por nosotros.

¿Qué pasa si no puedo ir a "ninguna" sesión?

- ✓ Tampoco te preocupes, lo puedes hacer totalmente por Streaming, recibirás la información en riguroso directo y cada viernes que tengamos sesión, podrás conectarse con el profesor en directo para resolver aquellas dudas que necesites, lo podrás hacer en 3 ventanas: los viernes de 15:00 a 15:30, los viernes de 18:00 a 18:20 aprox. y los sábados de 8:30 a 9:00 horas. Y si aun así tuvieras alguna duda más, quedamos siempre a su entera disposición.
- **Requisitos Académicos:** No será necesario (*sí, conveniente*) tener alguna experiencia profesional en interacción con personas.
- **Requisitos Técnicos:** Si decides realizar la formación a distancia es imprescindible disponer de conexión estable a internet y disponer de ordenador, cámara y micrófono, a *poder ser, cascos y entorno silencioso* para conectar con la clase.

Programa:

Psicología del rostro

1. Neurociencia aplicada al rostro
 2. 12 Pares de nervios craneales
 3. Cerebro Preferente
 - a. Instintivo Reptiliano-Instintivo
 - b. Emocional Límbico-Emocional
 - c. Cortical Intelectual-Racional
 4. El Marco Craneal
 5. Acercamiento a los receptores
 6. Motor de vida cuantitativo
 7. Motor de vida cualitativo
 8. Retracciones Laterales y Frontales
 9. Movimientos de Impulsividad / Paciencia
 10. El análisis de la personalidad
-

Cómo se encuentra tu interlocutor Parte I

1. Ejes de la cabeza
 - a. La apertura y/o cierre
 - b. El control y/o relajación
 - c. La molestia y/o la incomodidad
 - d. La superioridad y/o la sumisión
 - e. El acercamiento e interés y/o la huida
2. Acercamiento de las cabezas
3. La Proxémica

Cómo se encuentra tu interlocutor Parte II

1. El Sanpaku
2. El uso de las manos
3. La dimensión Diacrónica y Socioafectiva
4. Movimiento de cejas
5. Fijaciones Corporales
6. Funcionamiento de los picores corporales

Neurociencia y funcionamiento del cerebro

1. Los 3 cerebros y los 2 hemisferios
2. Procesos de cada Hemisferio y cerebros
3. Competencias de cada cerebro predominante
4. Los 4 cerebros
5. Figuras de Autoridad: Los 12 arquetipos
6. El Método D.I.S.C. y su unión con los procesos cerebral

Emociones, microexpresiones y estados anímicos

1. Las emociones básicas
2. Las microexpresiones
3. El estado anímico
4. Paralingüística
5. La boca, comisuras y sus movimientos

Detección de Mentiras Parte I

1.

- El NO verdadero, falso y sistémico.
2. El Protocolo de preguntas
 3. El SI verdadero, falso, cortés y sistémico
 4. El Si/No de Paul Ekman
 5. El movimiento de los hombros
 6. Los cuadrantes oculares

Detección de Mentiras Parte II

1. Micropicores I
2. Paralingüística
3. Posiciones sentadas
4. Posiciones de las manos
5. Tipología de gestos

Negociación I	<ol style="list-style-type: none"> 1. Posiciones sentadas 2. La configuración de las manos 3. Tipos de saludos 4. Gestos de dominio 5. Formas de caminar 6. Micropicoreos II
---------------	--

Negociación II	<ol style="list-style-type: none"> 1. La lengua y sus movimientos 2. Besos y abrazos 3. Los bucles de los brazos 4. Los buches de piernas y sus cambios de posición 5. Microgestos y macrogestos 6. Micropicoreos III
----------------	---

Grafología	<ol style="list-style-type: none"> 1. Conoce a la persona por su tipo de letra 2. Elementos Psicológicos en la escritura 3. Contraste con Psicología del rostro
------------	--

Negociación III	<ol style="list-style-type: none"> 1. Negociación y Ventas 2. No pases desaprecibido 3. El acompañamiento 4. Técnica del nunca No
-----------------	---

Oratoria	<ol style="list-style-type: none"> 1. Recomendaciones previas 2. La respiración 3. La Postura 4. Movimientos por el Escenario 5. Tipos de miradas 6. Las Emociones 7. CNCV aplicada a hablar en Público
----------	--

Técnicas de influencia positiva, seducción y motivación	<ol style="list-style-type: none"> 1. Técnicas para influir positivamente 2. Inteligencia Emocional 3. Técnicas de Comunicación Verbal, No Verbal y PNL 4. Movimiento de la mano en el pelo 5. Gestos de seducción y acercamiento Microcaricias
---	--

Precio: 3.800 €

Formas de Pago:

- Matrícula de 500 euros + 5 pagos de 660 euros mensuales durante el máster o
- Pago total anticipado con el 5% de descuento

Durante el mes de Mayo, en el precio está incluido hotel, cena y desayuno, seleccionado y pagado por nosotros o descuento equivalente.

Posibilidades de Pago:

A. Transferencia o Ingreso en el N° de Cuenta de BANKIA:

- IBAN: ES66 2038 6165 8960 0013 9625
- Número de cuenta: 2038 6165 8960 0013 9625
- BIC: CAHMESMMXXX
- indicando su nombre y apellidos y MASTER.
- Remita el Justificante al correo javiertorregrosa@noverbal.es
- Indique en el correo: su nombre, teléfono y e-mail con la referencia "MASTER".

B. A través de PAYPAL



Contacto y Reservas

Javier Torregrosa

660 40 97 27 o javiertorregrosa@noverbal.es

Reservas

- **Transferencia o Ingreso a BANKIA de 500 euros o bien la totalidad con el 5% de descuento – ES66 2038 6165 8960 0013 9625 (Noverbal)**
- En el concepto debes poner: Tu nombre y apellidos

Es muy importante que nos remitas el justificante de ingreso/transferencia al email javiertorregrosa@noverbal.es, indicando tu nombre, teléfono y e-mail.

Equipo Noverbal



J. Javier Torregrosa Vicedo

Experto en Conocimiento Humano, Comunicación No Verbal Científica, Neurociencia, Microexpresiones, Paralingüística y Morfopsicología, además es Sinérgologo, conferenciante, con experiencia de 20 años como directivo, profesor en distintas Universidades y en Escuelas de Negocios, director del Máster de Comunicación no verbal Científica, colaborador en distintos medios de comunicación y formador en las Cuerpos y Fuerzas de Seguridad y del Estado, así como perito judicial en Comunicación no verbal Científica.



Ana García Polo

Experta y titulada en Psicología de la Escritura. Estudiosa de la personalidad a través del comportamiento de la escritura. Máster en comunicación no verbal Científica.



J. Javier Caravaca García

Licenciado en A.D.E. Experto en Marketing. Máster en Comunicación No Verbal Científica y Grado Superior CNVC "Body Psiquer" por la Fundación Empresa Universidad de Alicante.



Juan Manuel Gascón Casas

Miembro del Cuerpo de la Guardia Civil.

Experto en Comunicación no verbal y Sinergología. Área de detección de Mentiras y Violencia.

